Formation - Economie de la chaîne gazière

EGN-FR-P | Présentiel | 4 jours

Cette formation permet aux participants de cerner les principaux enjeux économiques et contractuels de la chaîne gazière

Niveau
Fondamentaux

Public
Ingénieurs ou techniciens travaillant dans des sociétés pétrolières, gazières, du secteur énergétique ou du secteur banques/assurances/conseil désireux de mieux comprendre les activités gazières et leurs enjeux économiques

Objectifs
Les apprenants seront capables de mettre en œuvre les compétences suivantes :

- Situer l'industrie gazière dans la scène énergétique, économique et géopolitique et évaluer les perspectives des marchés gaziers
- Identifier les activités gazières, les marchés, leur fonctionnement et leurs évolutions, les acteurs avec leurs grandes lignes stratégiques
- Discerner de façon précise les différentes parties de la chaîne gazière et d'analyser les fondamentaux économiques de cette chaîne
- Expliquer les points fondamentaux des contrats gaziers

Pédagogie & ressources techniques

- Quiz
- Exemples de contrats - Calculs sur les quantités et les arbitrages
- Exercices sur les coûts des différents maillons de la chaîne gazière
- Vidéos

Évaluation des acquis

- Les stagiaires sont évalués au long de la formation au travers de phases applicatives et d'échanges avec le formateur
- Une évaluation à chaud peut également être effectuée en fin de formation et/ou en fin de module par des tests visant à vérifier la compréhension et l'intégration par les apprenants des connaissances correspondant aux objectifs de la formation

Prérequis
Aucun prérequis n'est nécessaire pour suivre cette formation

Responsable
Formateur IFP Training, ayant une expertise dans le domaine et formé à des méthodes pédagogiques modernes adaptées aux besoins spécifiques des apprenants issus du milieu professionnel

Programme

© IFPTraining

SCÈNE GAZIÈRE — 0,75 jour

Place du gaz dans la demande énergétique : avantages et inconvénients face aux autres énergies.
Usages du gaz naturel.
Principales réserves, zones de production et potentiels de développement.
Marchés gaziers internationaux.
Impact des gaz non-conventionnels sur l'offre/la demande de gaz et sur les prix.

STRUCTURE & COÛTS DE LA CHAÎNE GAZIÈRE : DU TRAITEMENT À LA DISTRIBUTION — 0,75 jour

Chaîne gazière et coûts.
Traitement du gaz naturel.
Transport du gaz naturel.
Stockage et distribution du gaz naturel.
Chaîne GNL (Gaz Naturel Liquéfié), FLNG, FSRU, small scale LNG.

CONTRATS GAZIERS LONG-TERME & DE GNL — 1 jour

Contexte contractuel de l'amont gazier.
Grands principes des contrats gaziers à long terme et leurs principales clauses.
Principes du take-or-pay, du netback, de l'indexation et des formules de prix du gaz.
Accords de Tolling.

LES MARCHÉS DE GROS DU GAZ : MARCHÉS SPOT & MARCHÉ À TERME — 0,5 jour

Comment se vend le gaz : spot, moyen terme, long terme, à livraison différée.
Le gaz - Une commodité : pourquoi, comment accéder et opérer sur les marchés de gros ?
Prix et benchmarks sur les différents marchés.
Marchés de gré-à-gré versus marchés organisés.
Instruments financiers, produits de couverture.
Stratégies de couverture et exemples de fonctionnement.

LES MARCHÉS DE DÉTAIL DU GAZ : COMMERCIALISATION — 1 jour

Le marché final français du gaz naturel : typologie et dynamique.
Organisation post-libéralisation et application.
Rôle du régulateur, accès aux infrastructures et tarification, points d'échanges.
Relations contractuelles entre fournisseurs, opérateurs d'infrastructures et clients finals.
Stratégie de différenciation des fournisseurs.

Sessions

Rueil-Malmaison -	Du 02/06/2026 au 05/06/2026	**3380 €/HT**
Rueil-Malmaison -	Du 08/09/2026 au 11/09/2026	**3380 €/HT**
Rueil-Malmaison -	Du 17/11/2026 au 20/11/2026	**3380 €/HT**

IFP Training est référencé au DataDock. Rapprochez-vous de votre OPCO pour connaître les possibilités de financement de cette formation.
Pour vérifier l'accessibilité de cette formation à une personne en situation de handicap, contactez notre référent à l'adresse suivante : referent.handicap@ifptraining.com

© IFPTraining